



ACCELERACE

Das erfolgreiche skandinavische  
Akzelerator-Programm

- bald auch in Brandenburg?“



# ACCELERACE – Die Erfolgsgeschichte aus Skandinavien



- Berät aussichtsreiche Hightech-Unternehmer und innovative Unternehmen
  - Bietet Wachstumsprogramme für Gründer, Spin-offs und Start-ups
  - Generiert Seed-Investment für aussichtsreiche Unternehmer
  - Siedelt internationale Unternehmer an
- Verfügt über ein umfangreiches nationales und internationales Netzwerk
- 7 Niederlassungen in Skandinavien und UK
- Im Aufbau: Accelerace in Deutschland

## Start-up Programm

300

300 dänische Start-ups und Spin-offs haben das Accelerace Programm in den letzten sechs Jahren durchlaufen.

30

30 weitere Unternehmen wurden durch Accelerace in den Programmen Next Step Challenge und Launchpad Denmark betreut.

## Seed-Investment

32 Mio.

32 Mio. Euro werden über die Investmentfonds, die Accelerace verwaltet, in junge, innovative Unternehmen investiert.

50

50 Unternehmen enthält das Accelerace Investmentportfolio

15-20

15-20 neue Investitionen pro Jahr

## Unternehmensansiedlung

320

320 internationale Bewerber für das Next Step Challenge Programm aus 75 verschiedenen Ländern

75

15-20 Unternehmen aus aller Welt bringt Accelerace jährlich nach Dänemark

15-20

# ACCELERACE – Die Erfolgsgeschichte aus Skandinavien

Accelerace ist weltweit unter den Top 5 der Start-up Förderer:

## Erfolge

92

- 92% der betreuten Unternehmen bestehen weiter

63

- 63% der teilnehmenden Unternehmen generierten Kapital

577

- TEUR 577 Kapital erhielten die Unternehmen im Durchschnitt (VC)

215 Mio.

- EUR 215 Mio. ist der akkumulierte Wert der geförderten Unternehmen

706

- 706 neue Arbeitsplätze wurden geschaffen

28

- 28% der Unternehmen wachsen überdurchschnittlich

## Team

- Wirtschaftsförderer und Unternehmer mit praktischen Erfahrungen und wissenschaftlich fundiertem Wissen zu Unternehmensgründung und Unternehmertum
- Netzwerke mit über 500 Partnern, die zusammen die gesamte Unternehmensumwelt abdecken: die gesamte Wertschöpfungskette, Wissenschaft & Forschung, Investoren und etablierte Unternehmen
- Forschungsprojekt EL2 (Entrepreneurial Learning Lab), welches rund um das Unternehmertum und die Unternehmensgründung Daten erforscht, sammelt und analysiert

**Accelerace leistet national und international einen wichtigen Beitrag zum Aufbau und zur Belebung der Gründerszene**

# ACCELERACE- Erfolgsbausteine

## Konzept:



- Mehrfach prämiertes und bewährtes Konzept des führenden Accelerators in Skandinavien
- Durch Branchenkenner und Experten auf die internationalen Gesundheitsmärkte angepasst
- Offen und flexibel für Innovationen
- Strukturiert und verankert durch EL2 (Entrepreneurial Learning Lab)

## Netzwerk:



- Innovativer Ansatz für innovative Unterstützer
- Offenheit für aktive Mitgestaltung interessierter Sponsoren
- Synergieeffekte durch den Aufbau einer Accelerace Netzwerk Plattform und speziellen Events

## Einzigartigkeit durch Expertise



- Spezialisiert auf den Gesundheitsmarkt
- Ausgerichtet auf Start ups im Feld der Medizintechnik und Digital Health
- Erfahrene Mentoren aus der Branche führen die Unternehmen durch die Labs

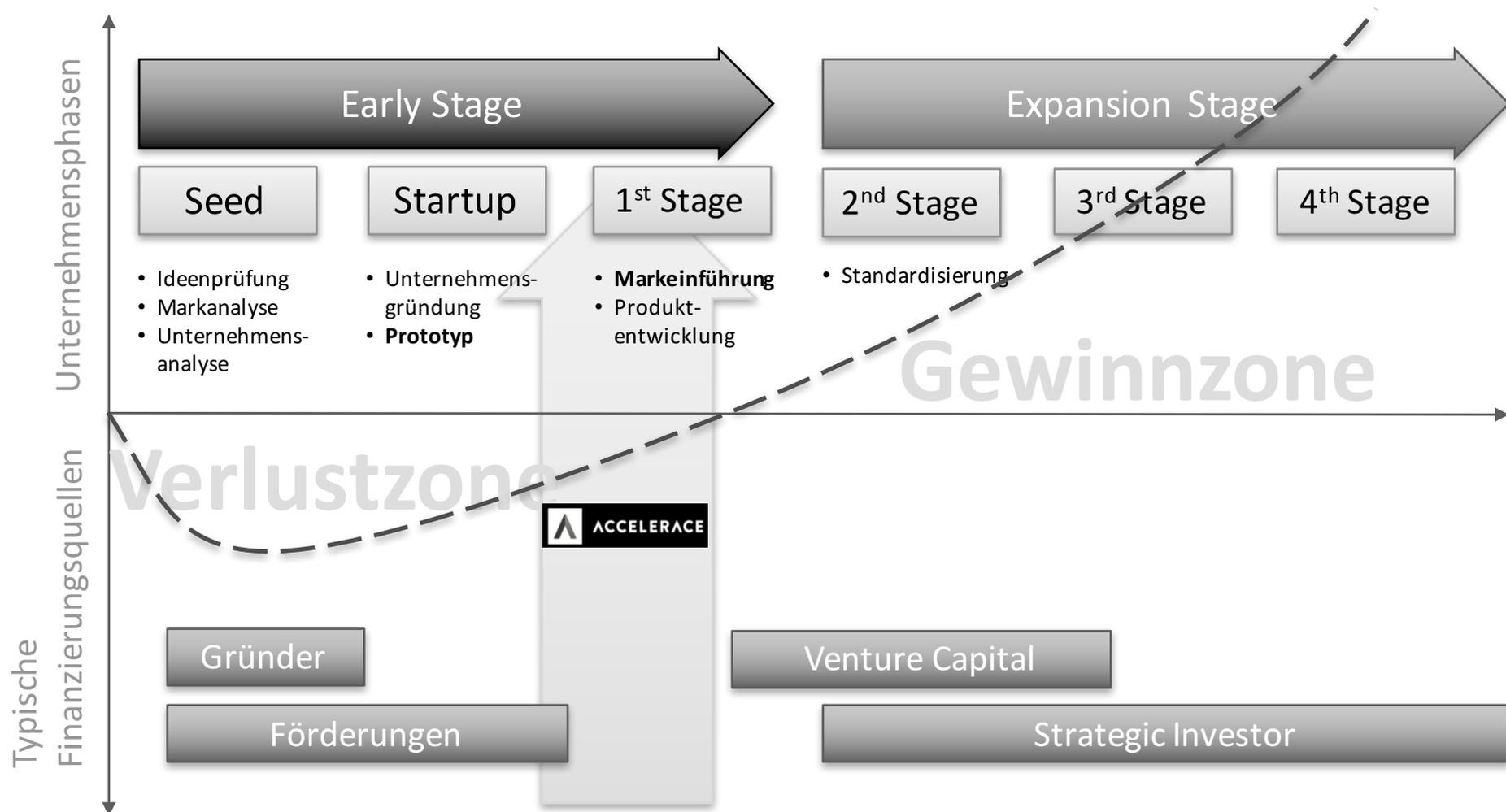
## Outcome:



- Unternehmertum lernen – Der Accelerace Ansatz hat bewiesen – es ist lernbar!
- Nicht Geld sondern Bildung und Entwicklung ist der Anreiz
- Fachliche Fähigkeiten und Business orientiertes Denken stehen im Vordergrund

**...innovativ, fachlich, einzigartig, erfolgreich...**

# ACCELERACE - Ansatzpunkt



# ACCELERACE – Ein funktionierendes Ökosystem

## PR & Marketing

- Nutzen Sie für Ihr Marketing den innovativen, einzigartigen und erfolgsorientierten Ansatz von Accelerace über unseren „Crowdfunding“ Ansatz
- Profitieren Sie von bestehenden und bewährten PR-Konzepten (Accelerace, Website, Berichterstattung Print & Social Media)
- Nutzen Sie Ihr innovatives Engagement in Ihrer Öffentlichkeitsarbeit

## Netzwerk - Plattform

- begegnen Sie Investoren, Industrie, Akteuren, Beratern und neuen Möglichkeiten im Rahmen von Accelerace
- Teilen Sie Ihr Wissen und Ihre Erfahrungen im Rahmen der Accelerace-Plattform
- Gestalten Sie Accelerace aktiv mit und werden Sie Teil eines innovativen und soliden Accelerators, der sich fachlich und qualitativ von der Masse abhebt

## Inspiration, Innovation, Know-how – Start ups

- Kommen Sie mit neuen Ideen, interessanten Menschen und neuen Produkten in Kontakt
- Begleiten Sie die Start ups durch die Labs und lernen auch Sie für Ihr Unternehmertum neue Ansätze kennen
- Kombinieren Sie Ihr Wissen und Ihre Erfahrung mit innovativen Ansätzen
- Übertragen Sie Accelerace – Ansätze und gesammelte Erfahrungen auf Ihr eigenes Unternehmen

## Investment Opportunities

- Sie stehen von Anfang an mit „rising star“ – Unternehmen in Kontakt, deren Produkte bereits erste Erfolge feiern konnten
- Platzen Sie Ihre eigenen Ideen und Konzepte und Nutzen Sie die Chance Unternehmen zum „Investor-ready-level“ zu begleiten

**...innovativer Imagetransfer, Wissensaustausch, Networking – ACCELERACE ist aktives Sponsoring...**

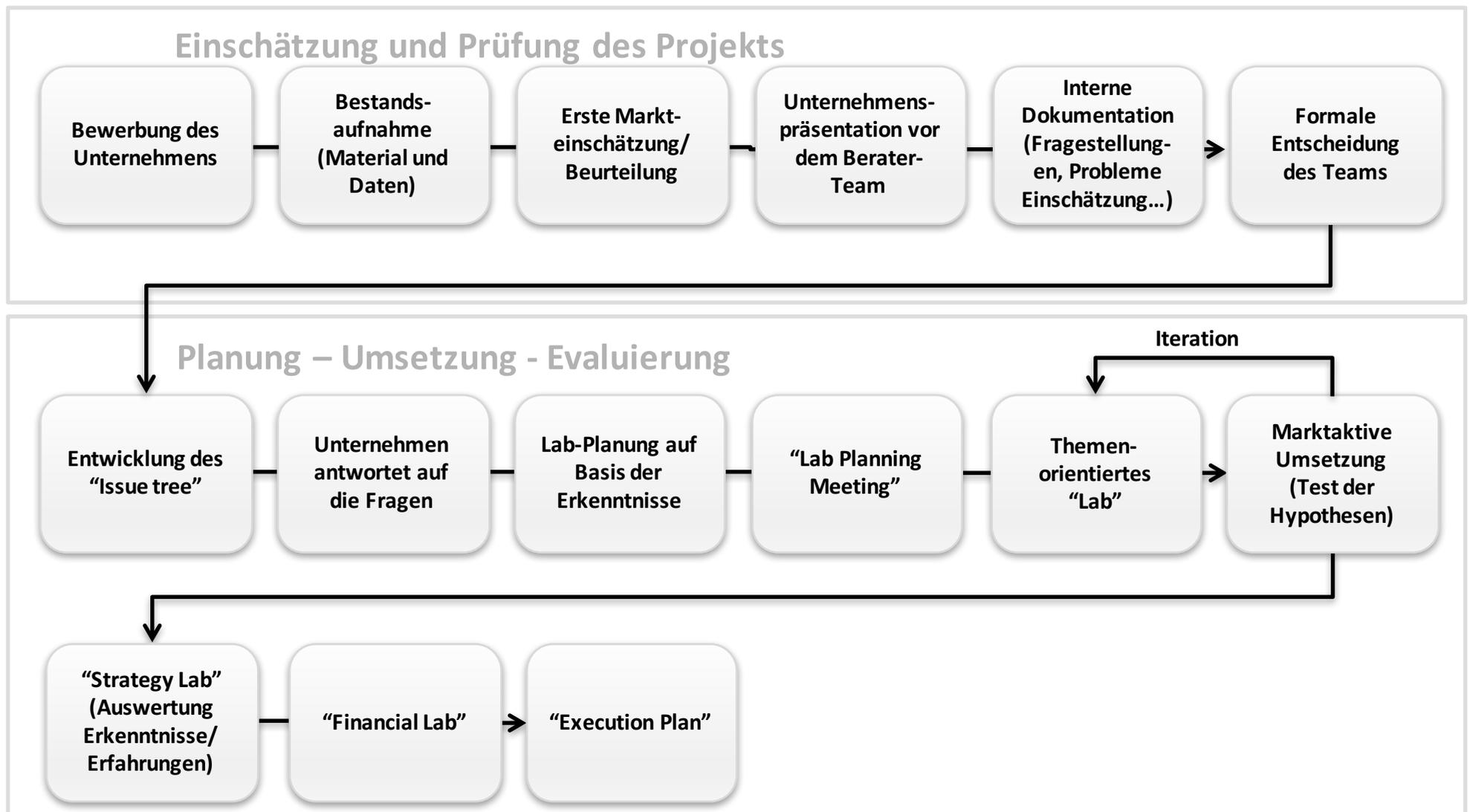
# ACCELERACE – Spezialgebiet Medizintechnik und IT

MedTech & IT Business Development ist aufgrund von Markt- und Industrieregulungen und Verordnungen sowie politischen und rechtlichen Vorschriften besonders komplex und herausfordernd:

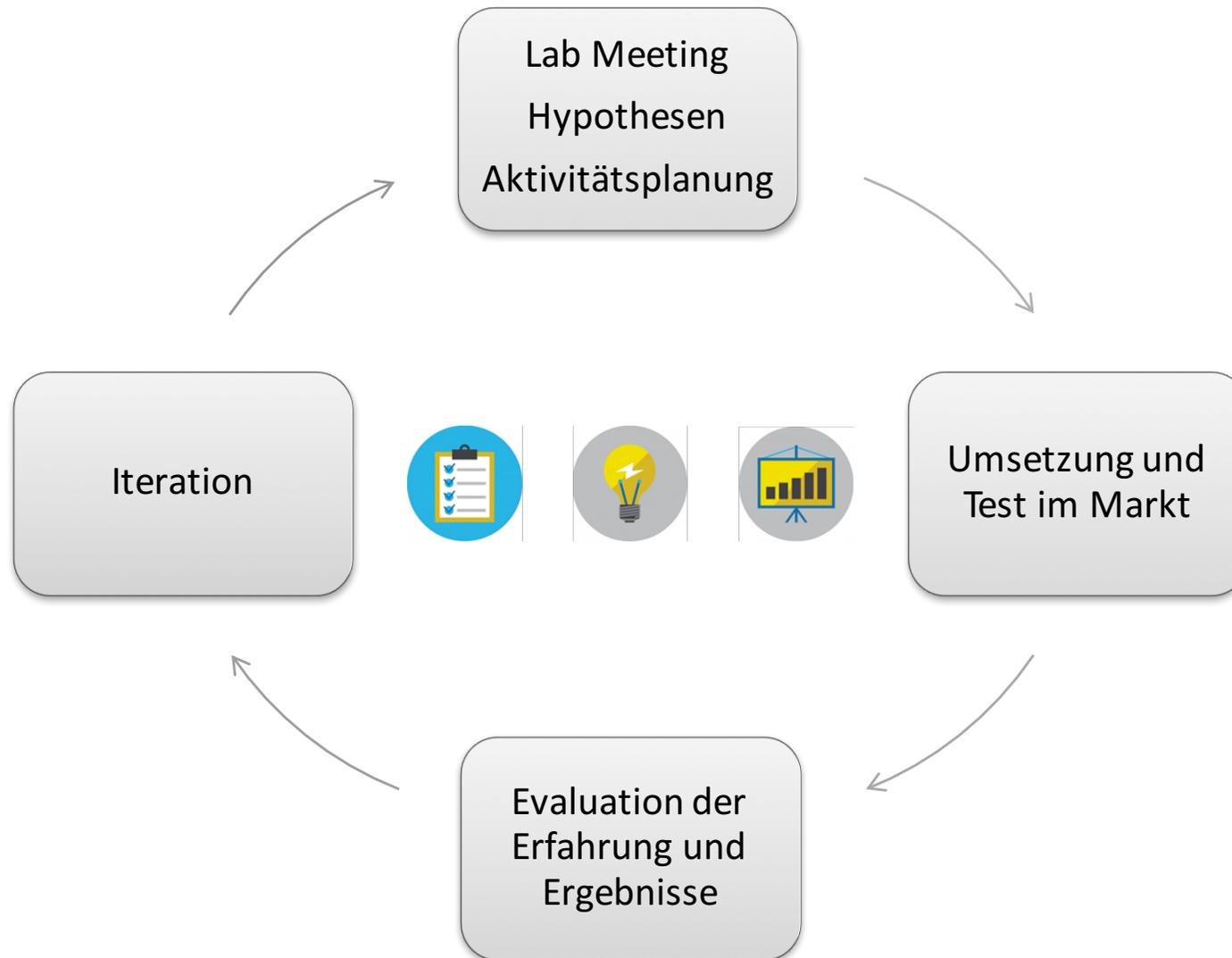
- Themen und Fragestellungen ergeben sich in den Bereichen:
  - der klinischen und medizinischen Ebene
  - der Technik und IT
  - regulatorischen und qualitativen Ebenen
  - bei der Finanzierung und
  - Kostenerstattung
  - und im gesamten Bereich der Wertschöpfungskette
- – das erfordert eine Vielzahl von Kompetenzen (Ingenieure, Ärzte und Pfleger, Patentanwälte, Vermarkter, Betriebswirtschaftler, Investitionsspezialisten....)
- Um zu bewerten, ob neue Technologien oder Lösungen wahre „Blockbuster“ oder nur inkrementelle Verbesserungen bestehender Lösungen sind, wird eine tiefe Branchenexpertise, spezielles Fachwissen und Erfahrung benötigt
- Wissenschaftliche Ansätze und Herangehensweisen müssen berücksichtigt werden
- Evidenzbasierte Evaluierung wird benötigt (klinische Studien, etc.)
- Vergleichsweise lange und kostenintensive Phase von der Inkubation bis zum „Exit“
  - Durchschnittlich 3-4 Jahre bis zur Markteinführung
  - 7 Jahre bis zum durchschnittlichen „Exit“
  - Mit einem durchschnittlich zu planenden Investment von 6-7 Mio. EUR
  - Das einen realisierbaren Unternehmenswert von ≈70 Mio. EUR zum Zeitpunkt des „Exit“ voraussetzt

**...darauf abgestimmt hat Accelerace einen strategischen Beratungsansatz entwickelt...**

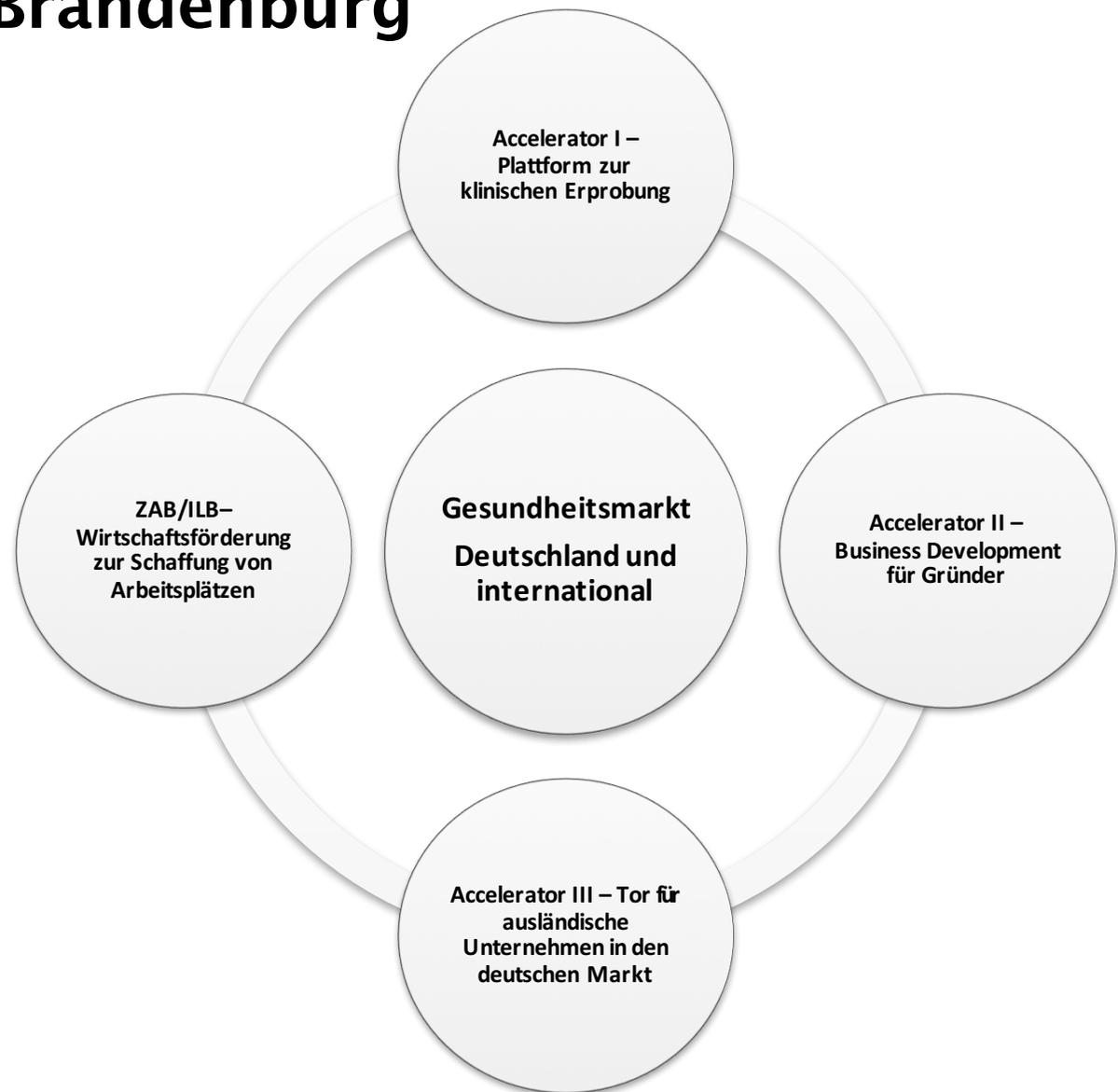
# ACCELERACE – Medizintechnik & IT Beratungsansatz



# ACCELERACE – Medizintechnik & IT Beratungszyklus



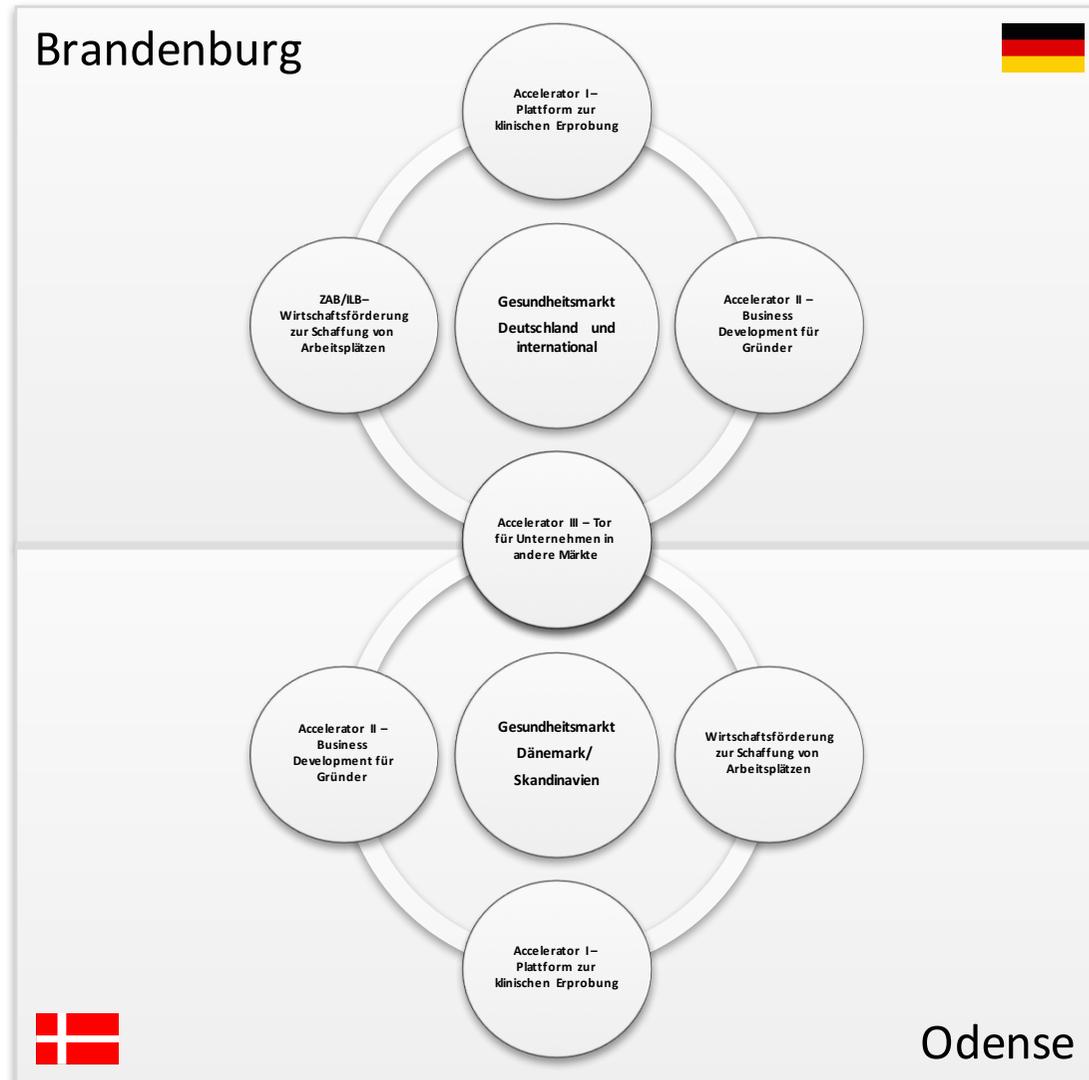
# Das Ökosystem in Brandenburg



# Accelerator International

## Accelerator DE - DK

Das Bindeglied zwischen Ökosystemen, z.B. dem bestehenden System von Accelerace in Dänemark eröffnet für Ideen/Konzepte und Unternehmen schon in einem frühen Stadium einen „International Proof of Concept“



Single Point of Contact



Pflege Dienstleister

MCC Hauptstraße

MCC Hochstraße

Health Care Center

Klinikum Brandenburg  
Campus für Gesundheit  
Städtisches Klinikum Brandenburg

*Kurze Studiendauer  
hohe Anwendungsbreite  
Forschungsnähe*

*Hoher Bedarf an Unternehmertum  
Hohe Förderbereitschaft  
Geringe Konkurrenz  
Nähe zu Forschung & Praxis*

- Förderung von Health IT / Tech Unternehmen

- Klinische Evidenzstudien

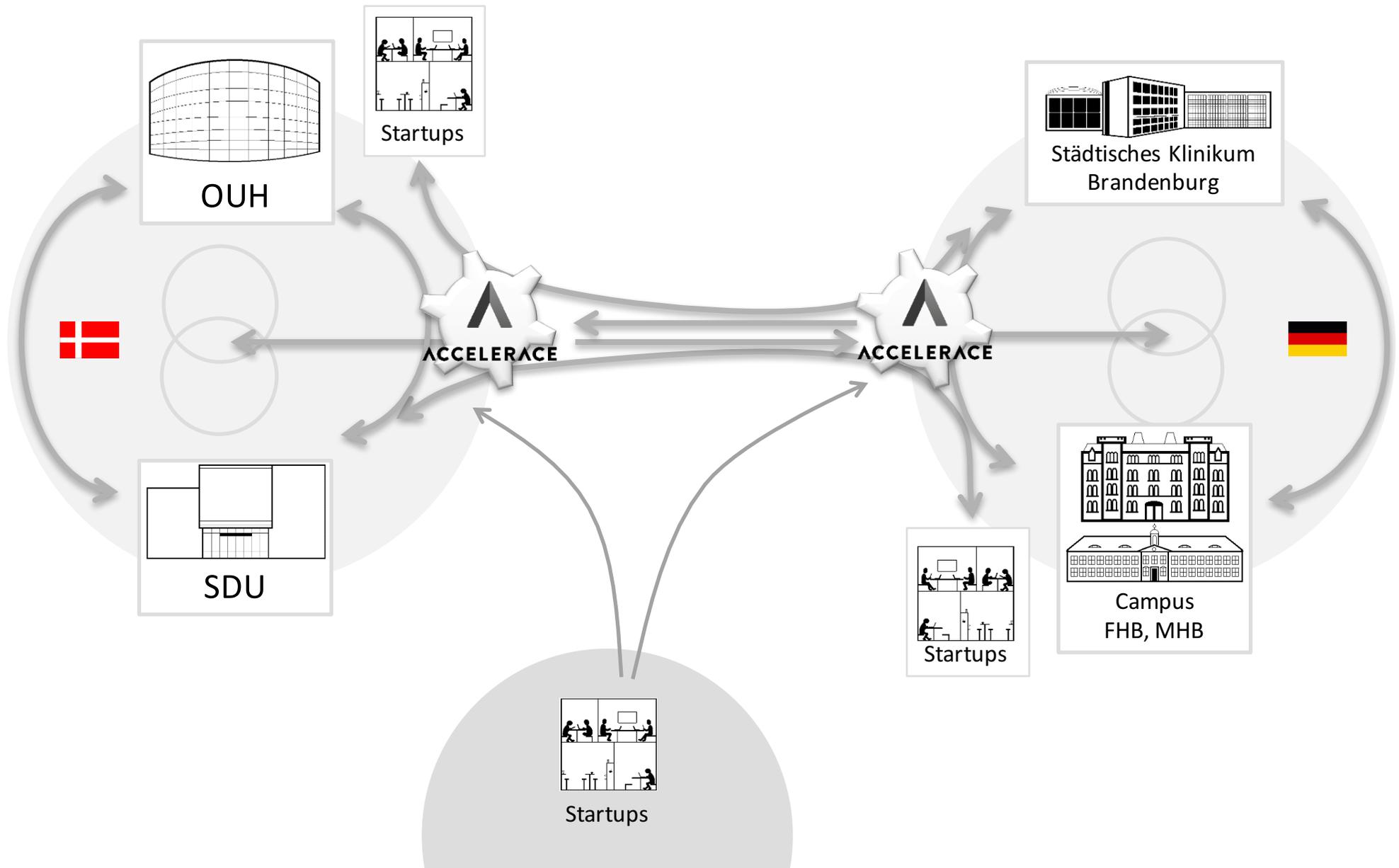
Vorhandene Unternehmen

Startups

Campus  
Medizinische Hochschule  
Fachhochschule

- Forschung  
- Innovationen

*Regionale Fokussierung  
Hohe Relevanz der Zukunftsthemen: Rurale Versorgung, alternde Gesellschaft ...*





**ACCELERACE**



**ACCELERACE**

[www.accelerace.dk](http://www.accelerace.dk)

**Michael Heinlein**

Business Accelerator und Partner Deutschland

**mh@accelerace.de**

**+49 30 5770140 14**

**+49 160 9477 3322**